



北見西ロータリークラブ会報

2024～2025年度クラブテーマ

《明るく・楽しく・元気よく

《広げよう親睦の輪！深めよう絆！育もう奉仕の精神！》

こころ

- 創立日 昭和46年4月29日(1971/4/29)
- 承認日 昭和46年5月27日(1971/5/27)
- 例会場所 ホテル黒部(7条西1丁目)
TEL 23-2251
- 毎週木曜日 12時30分～13時30分
- 事務局 TEL 25-2824

- 会長 西村 清一 ■会長エレクト 松井 順仁
- 副会長 山本 英敏 ■幹事 迫田 圭太



第2500地区ガバナーテーマ

「ロータリーに参画しましょう！ 誰かのために、あなたのために、自分のために」

本日のプログラム

第2516回例会

2025年2月6日(木)

ホテル黒部

平和構築と紛争予防月間に因んで

「地区補助金を利用して2500地区の国際奉仕事業紹介」国際奉仕委員会

第2515回 例会記録

2025/1/30

会長挨拶

西村会長



大変お疲れ様でございます。今日もたくさんご参加をいただきまして有難うございます。

現在、IMのPRに行脚しておりますのでご紹介をさせていただきます。まず、先々週ですが網走RC様を皮切りに、また、昨日は斜里RC様の方に浅野IM実行副委員長、佐藤(尊)IM幹事、伊東IM副幹事、近江会計4名で例会に参加いただきまして、IMのPRを力強くしていただいたと聞いております。また、浅野副委員長がレクチャーの前で力強い参加の要望をさせていただいて、斜里のメンバー皆様が心を打たれる素晴らしいスピーチだったと、身内から報告がありましたので全員登録していただけるものだと思っております。そして本日、美幌RC様に棧実行委員長はじめ、佐藤(尊)幹事、伊東副幹事、山本副会長4名でIMのPRで、ちょうど今頃壇上に立っているだろうと思えます。この後、31日北見東RC様、2月4日留辺蘂RC様、5日北見RC様、6日網走西RC様、最後13日に清里RC様の例会に伺ってIMのPRをする予定となっております。年が明けてから加速度的にIMに向け動きが活発になり、少しずつ期待と不安が募ってきている状況でございます。西RC全員が一枚岩になり、松浦ガバナー補佐のためにも最高のホスピタリティをもってIMを作り上げたいと思っておりますので、ご協力の程宜しくお願い致します。

話は変わりますが以前、ある方の格言名言、考え方をご披露させていただいて、気づきをもって例会終了後お帰りいただきたいという会長挨拶をいたしました。今日は「100%でなければ達成とは言わない」という言葉をご紹介させていただきます。《実績は目標を100%達成してはじめて、本当に達成したと言えます。それが99.9%であったとしても達成したとは言えません。「一生懸命努力したのだから、少しくらい大目にみてもいいのではないか」と思う人がいるかもしれませんが、それでは本人にとっても、会社にとっても決してプラスになりません。もし「90%達成でもよい」とな

天気 ☁️ (例会時) 最高気温 0℃



昼食

スープ

つくねハンバーグ サラダ盛

ライス デザート

コーヒー

ニコニコボックス 神野親睦活動委員

丸茂会員

いまさらですが、本年もどうぞよろしく願いいたします。

千葉会員

生まれて初めて大相撲を見てきました。すごい迫力でした。

平和構築と紛争予防月間

れば、次はそれが基準になってしまいます。そして次には「一生懸命努力したのだけれども80%しか達成できなかった」となり、目標達成のレベルは段々下がっていきます。目標値を次々に下げていくようでは、事業は成功するはずがなく、会社が発展し続けることはできません。高い目標を掲げ、見事に100%達成してこそ、喜びや更なる高い目標へ頑張ろうとするやる気を生み出します。その連続が事業を大きな成功へと導くのです。》という内容です。何かIMにも通じるものがあるのかなという思いで紹介をさせていただきました。それぞれの会社さんで目標を立てて90%あるいは95%の達成では、本当の意味での達成ではないですよ。これは4月5日に開催されるIMでも同じことが言えるのかなと思います。是非、たくさんのロータリーメンバーを迎い入れて、そして皆さんに何かの気づきをもっていただいて喜んでお帰りいただくことを大きな目標、目的にしたなかで4月5日が終わった時には達成感、充実感を皆さんで共有したいと思っております。

さて、本日の例会ですが会員増強委員会の担当でございます。本年度の肝いりの委員会でもあり、実績もしっかりと積み上げ、そしてかなり内容を吟味して今日を迎えていると聞いております。今日の例会を迎えるにあたって何度となく委員会を開き、企画を練って、そして昨日は今日の為に19時に集まって夜中の1時半までリハーサルをされたと聞いておりますので、大変中身の濃い例会になるだろうと思っております。私も非常に楽しみにしておりますし、ワクワクしておりますので宜しくお願い致します。短い時間ではありますが、楽しく実のある例会でありますことを念じ、例会冒頭の会長挨拶とさせていただきます。

幹事報告

迫田幹事

- 1) 2月6日例会終了後に理事会を開催致します。
- 2) 2月20日に開催されます4RC合同麻雀大会にご参加いただける方は私までご連絡ください。
- 3) 3月6日に開催されますパティッターさんの送別会のご案内を次週レターボックスに配布しますので、たくさんのご参加を宜しくお願い致します。

委員会報告

IM実行委員会 浅野実行副委員長

例会終了後、この場でIMの会議を行いますので担当委員の方は宜しくお願いします。

R情報委員会 鈴木委員長

第3回情報集会のお知らせをレターボックスに配布しております。報告は3月13日(木)となっております。

プログラム

会員増強の進捗状況について

会員増強委員会



◎小泉(コ)副委員長による活動内容の発表

これまでの会員増強の進捗状況について簡単に説明させていただきます。新年度は3名から5名の新入会員を迎えてスタートしたいという目標を掲げ、早い時期から打ち合わせを重ね、新入会員候補者リストの作成を行い、勧誘方法の打合せをしましたが長尾会員1名のスタートとなりました。新入会員勧誘にあたり心がけた事は、まず入会候補者リストや皆様にご協力いただいた入会候補者情報ワークシートにより誰に声を掛けるか、想像ではありますが西クラブに相応しい人なのか、入会以降例会に出席してもらえるのかなど考慮して勧誘するという事です。一人で勧誘するのではなく、まずはロータリークラブの勧誘だけど話だけでも聞いて欲しいとお願いしました。アポが取れば会長や幹事、レジェンドの方に同行してもらい3、4人で押しかけるように伺いました。同席していただくのは私達がまだまだ未熟の為、ロータリーについ

て思うように話が出来ない事、会長又は先輩会員と一緒に伺う事で、西クラブとして正式に入会をして欲しい意思を伝えられると思ったからです。何人かに声掛けしたところ、他のクラブや他団体にも誘われているという事、また飲んだ席などで声を掛けられている事が多かったという事を聞きましたが、私達は飲んだ席ではなく昼間の時間で職場に訪問させて頂くか、職場に訪問出来ない時には夜に勧誘の為の一席を設け勧誘に努めました。心強いのは仕事上付き合いの深い方、個人的に付き合いの深い方に、アポ取りや勧誘に協力して頂けると勧誘の確率は上がると思いますし、出来るだけ断りづらい雰囲気を作り出す事が大事だと思います。お酒の席や立ち話ではなく、ロータリー勧誘の件でと正式に訪問してお会いする事が大事な事だと思います。



◎浅野会員による会長時の会員増強エピソード

7年前、私が会長時に増強委員長に佐藤（尊）会員を指名させていただき会員数は59名。会長職に就く半年前より目標3名増を目指し活動してきました。結果、1年後に65名で6名増となり、会員皆様の努力の結果だったと思います。私一人では何も出来ません。青年会議所や商工会議所青年部には入会しておりませんので、ロータリーに向いている方をあまり知り得ませんでした。ですから街に飲みに行くと誰かいないものかと、よく宮田会員と二人でピックアップしておりました。山口会員は居酒屋で勧誘し入会していただきました。色々な人に話をさせていただき、入会にあたっては「年間40回の食事があり、そのなかで兄弟以上の絆が出来るかもしれません」と。もう一つは「大先輩である経験豊かな方々の意見を聞けるかもしれません。反面教師の方々もいるかもしれません。卓話で異なった分野の話が聞けるかもしれません。家族や社員に言えない事でも分かち合えるような人が出来るかもしれません。」このように話しながら勧誘させていただきました。一番重要な事はロータリーに入会してから自ら色々な事を吸収し、視野を広げ光り輝ける自分を引き出す事だと私は思っております。今年度の西村会長のように目標を掲げ、会員が団結して進めばそれ以上の会員増強も成し得るかと思っております。



◎フロアインタビュー（西RCについて会員にお聞きしました）

（質問）数年で新入会員が増えましたが西RCの雰囲気は変わりましたか？またはどう変わりましたか？

（回答）小泉（勝）会員

基本的には変わっていないと思います。私が入会時、強権的で威圧感のある偉い方がおられて、大変なクラブに入会したなと辞める事ばかり考えていました。2年後位にある事情でクラブが割れ、その方を諫めるか又は辞めて新しいクラブを作ろうとする方々がいて私は辞める方に行きました。平成6年に再入会し、大勢の方も再入会しました。それ以来、雰囲気も良くなり今も昔も変わりません。実感として一つ言える事は、強権的で声の大きな方がいたら会員は何も言えません。こういう方がいたらクラブが変わる可能性はあると思います。



（質問）西RCが今後も発展、継続していく為には何が必要ですか？

（回答）松浦会員

曹洞宗道元の言葉に「仏道をならふといふは自己をならふなり」というのがあるのですが、私は「ロータリーをならふには自己をならふなり」と思っています。色々なクラブがあるなかで、結局はその人柄に惹かれ人は集まってくるので、自分自身をどう問い続けて成長させていくかというところにロータリーの本当の魅力があるのではないかと考えています。今回のようにアクティブに会員増強をすることは当然立派ですが、根底にあるのは各会員にどれだけ魅力的な人が多いかというところに終始するのではないかと考えています。



(質問) 歴代の会長方針の中で重点目標として会員増強と退会防止が掲げられています
が何をやる事が大事ですか？

(回答) 齊藤会員

入会10年で会長をさせていただき、私と伊東元幹事は素人同士でしたので何もせず、
1年無事に済まそうという思いがありました。ただ、目標は立てなければならぬため
会員増強として2名増を目指しました。そこで特に思った事は自然減です。高齢、ご
病気などで3名がお辞めになり、これはどうしても避けられない事ですので西村会
長が進めている会員増強は非常に基本で良い事だと思います。退会防止につい
ては楽しく穏やかな例会にして欲しいと思います。又、西RC53年目で初めて女
性に入会していただき、会員増強として女性会員入会の流れは素晴らしい目的
になると思います。



◎高田委員長より

西村会長が掲げる最重点目標の一つ、会員増強10名以上という大きな目標を受け
現在7名、2月には2名、4月以降1名と最低限の目標10名以上は達成出来そう
です。しかし、更に5名という目標を掲げられ、委員会は追い込まれている状
況です。皆さんにご協力頂きました入会候補者情報ワークシートの返信は、わ
ずか7名と会員の関心の低さにビックリしましたが、入会名簿は入会者を含め
56名のリストの作成を行うことができ、現在7名の新入会員を勧誘する事が
出来ました。情報集会などで会員増強についてテーマがあがりますが、現状
維持で十分という方や、増強委員会以外はまったく他人事という話が出ていた
記憶があります。そこで、過去10年の会員状況を調べたところ入会者32名、
退会者33名で1名減という事が分かりました。平均すると年間3.3名の退会
者がおられます。スピーチをして頂いた浅野会員が会員増強に取り組んでい
なければ、10年で1名減ではなく5名以上減っていた可能性があると思いま
した。歴代会長の重点目標には、会員増強2名以上と掲げられていますが、
年間3.3名減と考えますと新入会員目標は現状を維持するだけでも3~4名
が必要になります。増と考えますと最低でも年間4名以上の新入会員が必
要になります。会員増強は西クラブ全体の問題と考え取り組んでいかなけれ
ばと思います。今一度、親友、知人、取引先の社長や後継者の方に声を掛
けて頂き、話を聞いて欲しいとアポを取ってもらい、会員増強委員会に連
絡を頂けたら3~4名で伺いたいと思います。声を掛ける事で今は無理でも
今後の勧誘に繋がりますので、皆様のご協力の程宜しくお願いします。

■ 例会予告	2月13日	法定休日③	
	2月20日	IMに向けて	IM実行委員会
	2月27日	卓話⑥	プログラム委員会

出席報告		出席委員会						
	月 日	会員数 (A)	出席免除者数 (B)	出席数 (免除者含む) (C)	例会に出席した 免除者の数 (D)	事前メーク アップ (E)	事後メーク アップ (F)	出席率 $\frac{C+E+F}{(A-B)+D} \times 100$
前回例会	1月23日	63 (休会者 3名)	11	43	7	0		72.9%
本日例会	1月30日	63 (休会者 3名)	11	50	8	0		83.3%

※但し、休会者3名を含む総数は66名です。